



Atradius Fizetési Szokások Barométer

Nemzetközi felmérés a B2B fizetési szokásokról
A felmérés eredményei Magyarországon

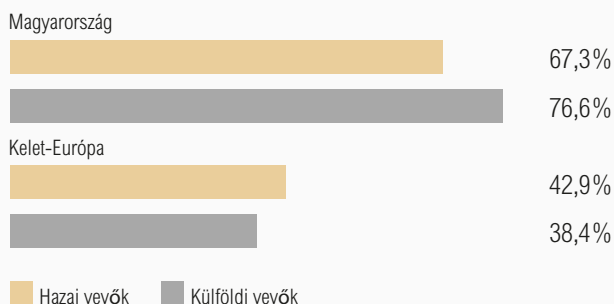
A felmérés eredményei Magyarországon

Halasztott fizetés

A felmért országok közül a legnagyobb arányban Magyarországon vesznek igénybe kereskedelmi hitelt a B2B tranzakciókban. Ugyanakkor az ország nagyobb hajlandóságot mutat a halasztott fizetésre külföldi partnerekkel, mint belföldiekkel. A Magyarországról történő külföldi B2B értékesítések teljes értékének 76,6%-a halasztott fizetéssel történt, szemben a belföldi értékesítések 67,3%-ával.

Mindkét országos átlag lényegesen magasabb a kelet-európai (42,9% belföldi és 38,4% külföldi), és a nyugat-európai átlagnál (44,9% bel- és 37,7% külföldi) is. Ráadásul a tény, hogy a magyar válaszadók nemzetközi viszonylatban a halasztott fizetést preferálták ellentétben áll a felmérés egészének tendenciájával, ami belföldön nagyobb valószínűséget mutat a kereskedelmi hitel használatára, mint külföldön. Szlovákia a kivétel, ott ugyanis egyik irányban sincs egyértelmű preferencia.

A magyarországi válaszadók halasztott fizetéses és teljes B2B értékesítéseinek aránya



Minta: megkérdezett vállalatok (hazai- és külföldi piacokon egyaránt aktívak)
Forrás: Atradius Fizetési Szokások Barométer - 2015. május

További információk a [Statistikai mellékletben](#)

Az elmúlt két évben Magyarország belföldi halasztott fizetéses B2B értékesítéseinek aránya rendkívül változó volt. A 2014. elején bekövetkezett erős (körülbelül 25 százalékpontos) csökkenés után az idei év ugyanazon időszakában az értékek ismét je-

lentősen emelkedtek. Ez az ingadozás ellentétben áll a felmérés egészének eredményével és jól mutatja az elmúlt két év belföldi halasztott fizetéses értékesítések határozott és tartós csökkenését Kelet-Európában. A magyarországi export B2B halasztott fizetéses értékesítések ugyanezt a mintát követték.

Átlagos fizetési határidő

A magyarországi válaszadók hazai B2B vevőinek a kiállítás dátumától átlagosan 24 napjuk van a számla kiegyenlítésére. Ez a határidő, ami megegyezik a lengyelországgal, átlagosan hét nappal csökkent az elmúlt két évben, jelenleg pedig hat nappal kevesebb a kelet-európai átlagnál (a nyugat-európai fizetési határidő átlagosan 34 nap).

A magyarországi válaszadók külföldi B2B vevőinek egy kicsit hosszabb idő áll rendelkezésére, hogy számláikat kiegyenlítsék. Az átlagos fizetési határidő 27 nap, négy nappal rövidebb, mint a kelet-európai átlag (a nyugat-európai átlag 32 nap). Ez a határidő is megegyezik a lengyelországgal. Az elmúlt két év során a magyar vállalatok külföldi partnereinek adott fizetési határidő öt nappal csökkent.

Lejárt B2B számlák

A belföldi B2B számlákat Magyarországon nagyobb eséllyel rendezik késedelmesen, mint a külföldieket. A hazai B2B számlák összértékének 27,3%-át, a külföldieknek pedig 19,4%-át rendezték késedelmesen. Mindkét érték a legalacsonyabb a felmérésben részt vevő közép-európai országok között, és jelentősen a kelet-európai (41,2% belföldi és 34,2% külföldi) és nyugat-európai átlag (40,2% belföldi és 35,4% külföldi) alatti.

Az elmúlt két év során, a felmérés többi országra vonatkozó eredményeihez hasonlóan Magyarországon enyhe (2,4 százalékpontos) emelkedés mutatkozott a belföldi késedelmes fizetések szintjét illetően. Az erre az időszakra vonatkozó külföldi késedelmes fizetések szintje viszonylag stabil maradt. Mindkét érték jelentősen alacsonyabb, mint a kelet-európai átlag (11 százalékpont körüli emelkedés mind a bel-, mind a külföldi késedelmes fizetések arányában). A nyugat-európai átlagok növekedést mutatnak a lejárt számlákban: 10 százalékpontos



emelkedést a belföldi, illetve 6,4 százalékpontos emelkedést a külföldi számlák esetén.

A belföldi késedelem aránya Magyarországon ugyanolyan magasnak tűnik, mint a külföldié, és a legalacsonyabb egész Kelet-Európában. A hazai B2B kintlévőségek összértékének 2,7 %-át jelentették késedelmesként, amelyek valószínűleg behajtásra is kerülnek. Ez az arány jelentősen alacsonyabb a kelet-európai (7,2%) és a nyugat-európai átlagnál (7,6%) is. Ez az érték külföldön a B2B kintlévőségek 2,1%-a. Összehasonlításképpen: ez az arány Kelet-Európában 6,7%, Nyugat-Európában pedig 7%. A magyarországi késedelmes fizetések aránya jelentősen ingadozott az elmúlt két évben: 2014 elején csökkent, amit enyhe emelkedés követett az idei év ugyanazon időszakában.

A késedelmes fizetés (belföldi és külföldi) mértékét az átlagos forgási sebesség (DSO – Days Sales Outstanding) jól tükrözi. Értéke Magyarországon átlagosan 80 nap (majdnem egy hónappal hosszabb, mint két évvel ezelőtt). Jelentősen magasabb a kelet-európai 59 napos átlagnál (a nyugat-európai átlag 48 nap), és a leghosszabb az összes felmért kelet-európai ország értékei közül, a lengyelországihoz hasonlóan.

A fenti megfigyeléseket alapul véve nem meglepő, hogy Magyarországon a válaszadók nagyobb arányban (19%) tartják a lejárt számlák behajtását a jövedelmezőség egyik legnagyobb kihívásának 2015-ben, mint Kelet-Európában (12%). A nyugat-európai arány 11%.

Átlagos fizetési késedelem

A válaszadók közül Magyarországon a hazai B2B vásárlók átlagosan 10 nappal a fizetési határidő után rendezik számláikat. Ez jóval kelet-európai átlag alatti, átlagosan 20 nap körüli késedelmet mutatva. Ez azt jelenti, hogy a magyar beszállítók átlagosan 34 nappal a B2B számla kiállítás után kapják meg a pénzüket. A kelet-európai átlag 50 nap körüli, a nyugat-európai pedig 56 nap. A válaszadók a lejárt külföldi B2B számlák ellenértékét csaknem ugyanennyi idő elteltével kapják meg.

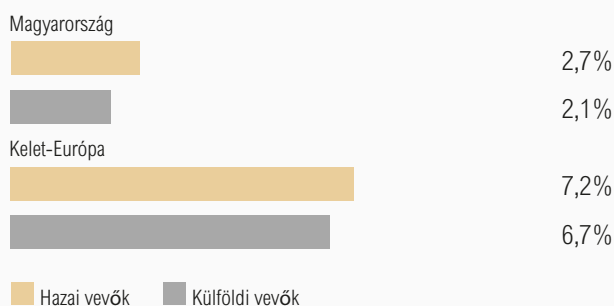
A bel- és külföldi átlagos fizetési késedelem Magyarországon jelentősen ingadozott az elmúlt két évben. Ennek eredményeként a megkérdezett magyarországi beszállítók korábban kapják meg a B2B számlák ellenértékét mind a hazai, mind a külföldi vevőktől, mint két évvel ezelőtt.

A késedelmes fizetés kulcsfontosságú tényezői

A Magyarországon megkérdezett vállalatok 78,6%-a (a kelet-európai cégek 60%-a, a nyugat-európai cégek 51,4%-a) válaszolta, hogy a hazai késedelmes fizetés leggyakoribb oka leggyakrabban a B2B vevők likviditási problémája. Az összes kelet-európai ország közül Magyarországon neveztek meg legtöbben a likviditási problémát a késedelem okaként.

Az országban válaszadóinak 64,7%-a számára (ez az arány Kelet-Európában 41,4%, Nyugat-Európában pedig 37%) a külföldi késedelmes fizetéseknek is ez a leggyakoribb oka. A magyarországi válaszadók azon aránya, amely a belföldi B2B számlák késedelmes fizetésének okaként a vevők pénzügyi nehézségeit jelölték meg 2014 elején határozottan csökkent, idén azonban ismét jelentősen emelkedett. Az ugyanezen ok miatti késedelmes fizetések aránya külföldi vevők esetén stabil maradt azonos időszakban.

A fizetési határidőt 90+ nappal meghaladó kifizetetlen B2B számlák átlagos aránya



Minta: megkérdezett vállalatok (hazai- és külföldi piacokon egyaránt aktívak)
 Forrás: Atradius Fizetési Szokások Barométer - 2015. május

További információk a [Statisztikai mellékletben](#)



Behajthatatlan számlák

A magyarországi válaszadók B2B kintlévőségeinek körülbelül 1%-át írták le behajthatatlanként. Ez összhangban van a kelet-európai átlaggal (a nyugat-európai átlag 1,2 %). Ahogyan egész Európában, a hazai leírások meghaladják a külföldieket.

A magyar válaszadók szerint a hazai behajthatatlan B2B kintlévőségek leggyakrabban az építőiparból és a gépiparból származnak. Különösen a gépipar termelt sok, külkereskedelemből származó behajthatatlan kintlévőséget. A magyar válaszadók többsége (65%) szerint a B2B kintlévőségek azért lettek behajthatatlanok, mert a vásárló csődöt jelentett, vagy felszámolta cégét. Kelet-Európában ez az arány 56,6%, Nyugat-Európában pedig 66,4%.

Amennyiben további információra van szüksége a B2B kintlévőségek behajtási gyakorlatáról Magyarországon, kérjük, tekintse meg az Atradius Collections 2015 május 19-től elérhető Globális Behajtási Szemléjét (regisztráció után ingyenesen letölthető) a következő címen: www.atradiuscollections.com.

A vállalkozás jövedelmezősége előtt álló legnagyobb kihívás 2015-ben: a lejárt számlák behajtása



Minta: megkérdezett vállalatok (hazai- és külföldi piacokon egyaránt aktívák)
Forrás: Atradius Fizetési Szokások Barométer - 2015. május

További információk a [Statistikai mellékletben](#)

Iparágak fizetési szokásai

A magyarországi válaszadók főleg az alábbi szektorokba tartozó B2B vevők esetén alkalmaznak halasztott fizetést: mezőgazdaság, vegyipar, építőipar, gépipar, fémipar, szállítás és szolgáltatások. Ezekben a szektorokban a B2B vevőkre kiterjesztett fizetési határidők nem haladják meg jelentősen az országban jellemző átlagos fizetési határidőt.

A fémipar hazai és külföldi vevői bizonyulnak a leglassabban fizetőnek: a lejárt számlák aránya az országos átlag fölötti (a szektorban a halasztott fizetésű számlák összértékének körülbelül 40%-a lejárt). A likviditási nehézségek miatt bekövetkező késedelmes fizetések leggyakrabban a belföldi szállítási szektorban fordulnak elő (a válaszadók 68%-a), külföldi vásárlóknál pedig a mezőgazdaságban.

A magyarországi válaszadók többsége (30%) arra számít, hogy a következő 12 hónap során a fémipar B2B vevőinek fizetési szokásai javulni fognak. A magyar válaszadók a többi szektorban nem számítanak változásokra.

Amennyiben többet szeretne megtudni az Atradius Fizetési Szokások Barométer felmérésről, kérjük, tekintse meg a [régioról szóló jelentést](#).

Amennyiben ezen jelentés elolvasása után további információt szeretne megtudni követeléseivel késedelmes fizetéssel szembeni védelméről, látogassa meg az [Atradius weboldalát](#), konkrét kérdések esetén pedig kérjük, [hagyjon üzenetet](#), és szakértőnk visszahívja.

Statisztikai mellékletben

Eastern Europe: proportion of total B2B sales made on credit	3
Average payment terms recorded in Eastern Europe (average days)	4
Eastern Europe: proportion of domestic and foreign past due B2B invoices	5
Eastern Europe: main reasons for payment delays by domestic B2B customers	6
Eastern Europe: main reasons for payment delays by foreign B2B customers	7
Average DSO recorded in Eastern Europe	8
The greatest challenge to business profitability in 2015 for respondents in Eastern Europe	9

Az Atradius 2014. júniusi Fizetési Szokások Barométeréhez (kelet-európai eredmények) [kapcsolódó Függelék](#) megtalálja a [www.atradius.com/Publications/Payment Practices Barometer](http://www.atradius.com/Publications/Payment_Practices_Barometer) link alatt. A Függelék letölthető angol nyelven, pdf formátumban.

Jogi nyilatkozat

Ez a jelentés csak információs célt szolgál, nem áll szándékunkban ezen keresztül semmilyen konkrét tranzakcióra, befektetésre vagy stratégiára vonatkozó ajánlást tenni az olvasónak. Az olvasónak a rendelkezésre bocsátott információkkal kapcsolatban a saját független – kereskedelmi vagy egyéb – döntéseit kell meghoznia. Habár minden tőlünk telhetőt megtettünk annak érdekében, hogy a jelen beszámolóban szereplő információkat megbízható forrásból szerezzük be, az Atradiust nem terheli felelősség semmilyen hibáért vagy hiányosságért, sem az ezen információk felhasználása révén kapott eredményekért. A beszámolóban szereplő információkat az általunk megismert állapotukban adjuk át, azok teljességéért, pontosságáért, időszerűségéért és a felhasználásuk során keletkezett eredményekért nem vállalunk semmiféle – legyen az kifejezett vagy burkolt – garanciát. Az Atradius, a vele kapcsolatban álló társaságok és vállalatok, illetve ezek partnerei, ügynökei és munkavállalói semmi esetben nem vállalnak felelősséget a jelentésben szereplő információk alapján hozott döntésekért vagy megtett lépésekért, illetve az információkból következő, egyedi vagy hasonló károkért, még akkor sem, ha e károk lehetőségével tisztában van.

Copyright **Atradius N.V.** 2015

Ha hasznosnak találta ezt a beszámolót, látogassa meg weboldalunkat: www.atradius.com, ahol számos, a globális gazdaságról szóló Atradius kiadványt, országriportot, ipari elemzést, hitelkezelési tanácsot, valamint aktuális üzleti kérdésekről szóló írásokat talál.

Twitterre? Kövesse az @Atradius-t vagy keresse az #atradiusppb-t, hogy naprakész maradjon!

Kövesse az Atradiust



Atradius Credit Insurance N.V.
Magyarországi Fióktelepe Fehérvári út 50-52. Budapest H-1117
Magyarország

info-hu@atradius.com
www.atradius.hu